

SeedCamp „Life Sciences“ 2024
**am 09.12.2024 von 9:30 – 16 Uhr bei Berlin Partner im Holzmarkt (3. OG Ludwig-
 Erhard Haus), Fasanenstr. 85 in 10623 Berlin**

Inhalt	Referent_in	Typ
9.30 – 16:00 Uhr		
Begrüßung	<i>Moderator: Volker Erb, Berlin Partner für Wirtschaft und Technologie</i>	Organisation
"Herausforderungen und Chancen einer Gründung"	<i>Till Erdmann, Serial Entrepreneur</i>	Testimonial
„Vermarktung von Innovationen an (Big) Industry“ – Was, Wann und Wie?	<i>Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting Pharma-Biotech- Healthcare , Experte für Marketing</i>	Didaktischer Vortrag
Die richtige Präsentation_ "Raus aus der Komfortzone! Überzeugend präsentieren und auftreten“	<i>Madeleine Yoran oder Sabine Zelm, yuii Business Training</i>	Präsentationstraining
12:00 – 13 Uhr Pause/Networking		
„Startup-Finanzierung“ – ein Überblick	<i>Hannah Braun, Investment Managerin LifeScience, IBB Ventures</i>	Didaktischer Vortrag
„Start-ups und Venture Capital – Praxis und Vertragsgestaltung“	<i>Niclas von Woedtke, Rechtsanwalt, TaylorWessing</i>	Didaktischer Vortrag
„Gründen im regulierten Markt: Case Study LINDERA“	<i>Diana Heinrichs, Gründerin und CEO Lindera</i>	Testimonial
Die „Goldene Stunde“ – Experten beantworten alle Fragen rund um die Gründung	<i>Patente: Ina Krüger, TU Berlin</i> <i>VC-Finanzierung: André Guillaume, Leaps by Bayer</i> <i>Vermarktung: Dr. Christian Knobloch</i>	Fragestunde mit Experten

Unsere Referenten



Till Erdmann, Ingenieur und MBA, verfügt über 20 Jahre Erfahrung in der Pharma-, Diagnostik- und Medizintechnikbranche als Strategieberater, leitender Industriemanager, Seriengründer, Start-up-CEO und Angel-Investor. Gründungen sind u.a. Myelo Therapeutics (Akquiriert durch SDAX Unternehmen) und Treamid Therapeutics (Secondary Exit an Investor). Dabei hat Till Erdmann mehr als 40 Mio. € an Risikokapital eingeworben. Er ist Angel Investor u.a. bei Springboard Health Angels und Start-up Mentor beim Health Stream Berlin/ESMT des Creative Destruction Lab. In seinem Vortrag wird er seine Erfahrungen weitergeben hinsichtlich der Herausforderungen, mit denen man bei einer Gründung konfrontiert wird. <https://idrug.de>



Dr. Christian Knobloch ist promovierter Mediziner mit Postdoc-Tätigkeit in den USA. Er verfügt über 20 Jahre Berufserfahrung als Interims-Manager, Startup Coach und Business Developer mit Fokus auf Medical Marketing und Medical Affairs. Seine Erfahrungen sammelte er bei verschiedenen Unternehmen in den Bereichen Pharma, Diagnostics, Biotech und Academia und ist damit prädestiniert, sein Know-how mit einem breiten Spektrum von Gründern zu teilen. Die Schwerpunkte des Vortrags beziehen sich auf den Stellenwert von Kollaborationen mit (Big) Pharma für Startups, Strategisches Partnering, Arten von Kollaborationen, Kontaktaufnahme zu Pharmaunternehmen sowie Vertragsverhandlungen, Zeitabläufe, Due Diligence und IP.

Madeleine Yoran und **Sabine Zelm** sind die Gründerinnen von yuii Business Training, das seit 2011 mit Sitz in Berlin Trainings und Business-Coaching im weiten Feld der Soft-Skills und der Führungskräfteentwicklung für einen diversen Kundenstamm anbietet. Dieser reicht über Internet-Grown-ups wie Mister Spex, XING oder HelloFresh über Autozulieferer wie die Kostal GmbH und Co. KG und Banken wie die DKB. Beide lieben Präsentations- und Präsentationsperformance-Trainings! Um Inhalte und Impulse erlebnisorientiert zu vermitteln, setzt yuii auf Methoden der sogenannten „angewandten Improvisation“. So werden alle yuii Trainings zu unterhaltsamen Erlebnissen und nebenbei wird die eigene Präsentations-Komfortzone Stück für Stück gestreckt. www.yuii.de



Madeleine ist von Hause aus Dipl. Kommunikationswirtin. Seit 2006 war sie als Kundenberaterin und Account Managerin für Online Marketing und digitale Projekte tätig.



Sabine ist von Hause aus studierte Politikwissenschaftlerin. Sie arbeitete nach dem Studium aber zunächst als PR- und Kommunikationsberaterin auf Agentur- und Unternehmensseite u. a. als Referentin für Unternehmenskommunikation der MYTOYS GROUP.



Hannah Braun arbeitet als Investment Managerin bei IBB Ventures und begleitet Finanzierungsrunden im Bereich Healthcare. Vor ihrer Zeit bei IBB Ventures war sie unter anderem selbst Gründerin eines Venture-Capital finanzierten Unternehmens. Frau Braun wird in Ihrem Vortrag verschiedene Finanzierungsformen für Start-ups vorstellen und Einblicke in die Denkweise eines Venture Capital Investors geben. www.ibbventures.de



Niclas von Woedtke ist Rechtsanwalt im Bereich Gesellschaftsrecht / M&A und berät inländische und ausländische Mandanten bei M&A-, Venture-Capital- und Private-Equity-Transaktionen. Einen besonderen Schwerpunkt seiner Tätigkeit bildet die Beratung von Konzernen und Venture Capital-Investoren bei Finanzierungsrunden, M&A-Transaktionen zur Umsetzung von Buy & Build-Strategien und späteren Exits sowie Joint Ventures. Durch seine früheren Tätigkeit bei Boehringer Ingelheim und Otto verfügt Niclas von Woedtke verfügt über besondere Industrieexpertise in den Bereichen Life Sciences / Biotech und E-Commerce und ist mit den spezifischen Anforderungen von Corporate Venturing Investments und dem Zusammenspiel verschiedener Stakeholdergruppen bestens vertraut.



Diana Heinrichs, CEO und Gründerin von LINDERA, ist eine Expertin in der Verbindung von KI und Gesundheitswesen. Ihr Schwerpunkt liegt auf KI-gesteuerter 3D-Bewegungsanalyse, die in der Medizintechnik und Altenpflege entscheidend ist. Mit dem LINDERA Team entwickelt sie seit 2017 KI-Modelle, die mittels Smartphone-Kameras Sturzrisiken bei Älteren erkennt, die Mobilität und Sicherheit im altersbezogenen Gesundheitswesen verbessert. Vor LINDERA sammelte sie Erfahrungen bei Microsoft und hat einen akademischen Hintergrund in Linguistik und einem MBA an der Universität St. Gallen, was ihre innovativen Ansätze im Gesundheitssektor prägt. Heinrichs hat von Senioren viel gelernt, heute sind ihre 3D-Algorithmen auch in mobilen Anwendungen für Orthopädie, Geriatrie und Yoga als White Label integriert.

Die „Goldene Stunde“ – Fragestunde an Experten



Patente/Lizenzen: Ina Krüger, TU Berlin, Zentrum für geistiges Eigentum www.zfge.tu-berlin.de

VC-Finanzierung/Geschäftsmodelle: André Guillaume, Leaps by Bayer
<https://leaps.bayer.com>

Vermarktung/Markteintritt: Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting

Die Schwerpunkte dienen lediglich der Orientierung. Die Experten:innen verfügen über große Erfahrungen in allen Bereichen und beantworten sehr gerne alle anderen Fragen.